

iTender

Электронная ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДКА



www.itender-online.ru

Данный документ предназначен для обсуждения и не является исчерпывающим без сопроводительных устных комментариев. Содержащаяся в документе информация является конфиденциальной и не может распространяться без разрешения компании «ФогСофт».

Содержание

1	Используемые термины	3
2	Введение	3
2.1	Дорожная карта ввода в эксплуатацию ЭТП	4
3	Описание системы	5
3.1	Задачи, решаемые системой	5
	Аккредитация	5
	Создание аукционов	5
	Прием заявок на участие в открытых торгах	6
	Проведение открытых торгов	6
	Подведение итогов торгов	6
	Документооборот на электронной торговой площадке	6
	Защита информации	6
	Ведение справочной информации	6
	Взаимодействие с внешними системами	7
3.2	Структура системы	7
3.2.1	Открытый раздел	7
3.2.2	Рабочие разделы участников торгов	7
3.2.2.1	Организатор торгов	7
3.2.2.2	Участник торгов	8
3.2.2.3	Специализированная организация	8
3.2.2.4	Оператор торговой площадки	8
4	Основные преимущества решения FogSoft ЭТП	8
5	Проект внедрения	9
6	О компании	12

1 Используемые термины

- ЭТП – Электронная Торговая Площадка
- Аукцион на понижение – аукцион, в ходе которого начальная цена лота понижается. Победителем объявляется участник, сделавший минимальную по величине ставку.
- Аккредитация – состоящий из нескольких шагов процесс получения доступа к ЭТП
- Закрытый аукцион – форма аукциона, когда Организатор торгов принимает решение о допуске для каждого конкретного Участника
- ЭЦП – Электронная Цифровая Подпись.

2 Введение

Компания «ФогСофт» предлагает к внедрению **Электронную торговую площадку ITender**, систему для проведения торгов и аукционов через Интернет государственными и коммерческими организациями.

Электронная торговая площадка ITender обеспечивает технологическую поддержку проведения аукционов в электронной форме при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд согласно Федеральному закону №94-ФЗ от 21.07.2005г. и полностью соответствует Постановлению правительства РФ № 179 от 17.03.2008г.

Юридическая значимость сделок электронной торговли обеспечивается применением механизма **Электронной цифровой подписи (ЭЦП)**, регламентированного федеральным законодательством РФ, что обеспечивает ускоренный порядок оформления сделки.

Основное преимущество электронных аукционов состоит в том, что торги могут проводиться через Интернет, тем самым участники торгов могут делать ставки, непосредственно со своего рабочего места, не находясь в определённом месте проведения аукциона.

Электронные аукционы позволяют создать наиболее эффективную и прозрачную конкурентную среду, привлечь максимальное количество участников, что позволяет получить **наиболее выгодное предложение по цене и дополнительную прибыль**.

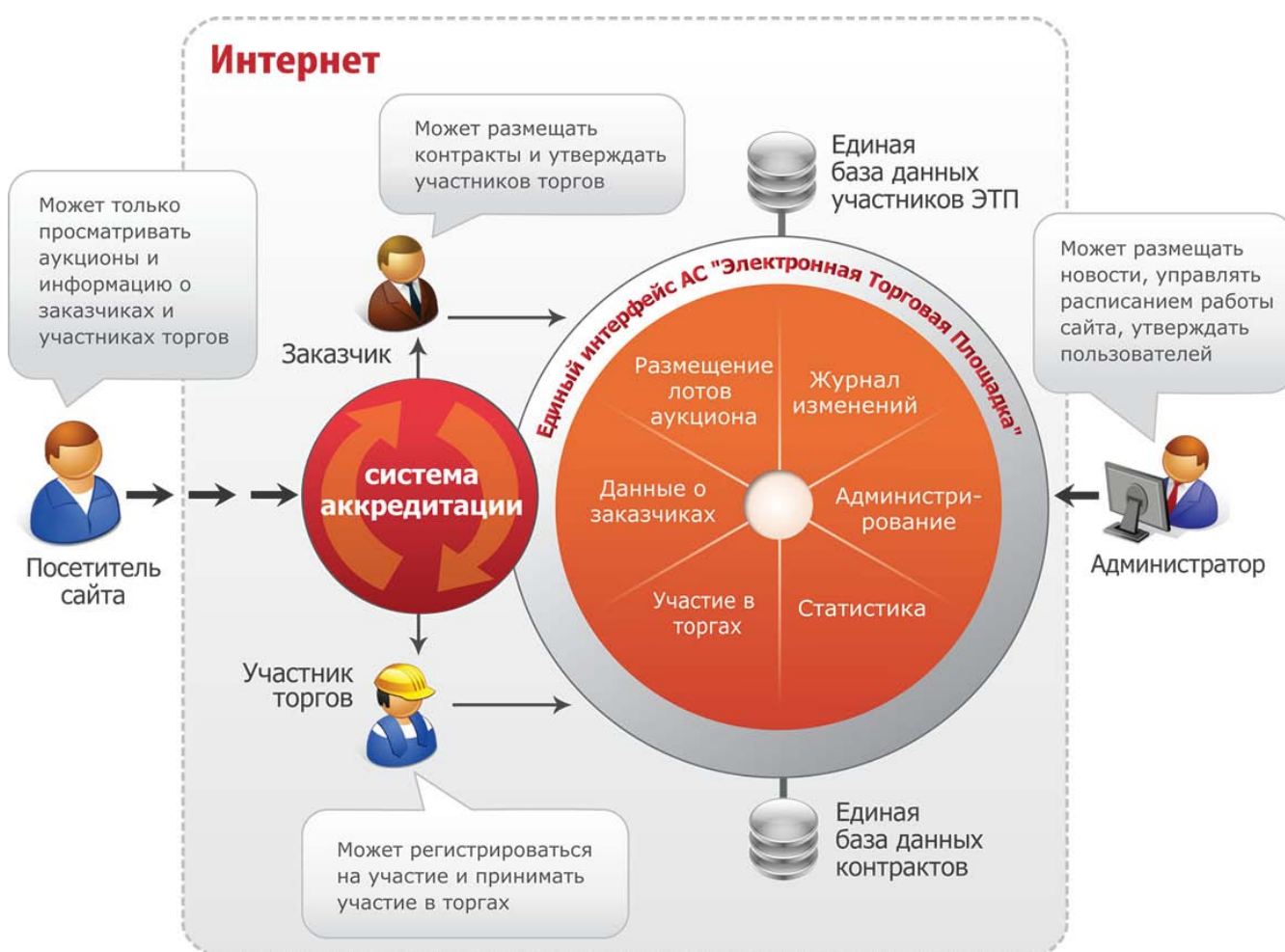
2.1 Дорожная карта ввода в эксплуатацию ЭТП

№ П/П	ЗАДАЧА	КТО РЕШАЕТ	КОММЕНТАРИЙ
1.	Организация юридического лица	Заказчик	
2.	Обеспечение возможности участникам торгов приносить необходимые документы лично	Заказчик	Требуется офис и персонал.
3.	Закупка оборудования	ФогСофт	
4.	Заключение договора размещения сервера с Интернет-провайдером и установка сервера в стойку провайдера	ФогСофт по поручению Заказчика	
5.	Доработка и настройка текущей версии ЭТП под требования Заказчика	ФогСофт	
6.	Установка ЭТП на сервере Заказчика	ФогСофт	
7.	Внедрение ЭТП	ФогСофт	
8.	Разработка регламента работы ЭТП	ФогСофт	Необходимо отразить вопросы использования ЭТП и характера проводимых торгов.
9.	Закупка программного обеспечения для работы с ЭЦП и установка на сервере	ФогСофт	
10.	Заключение Договоров с удостоверяющими центрами	ФогСофт по поручению Заказчика	Есть несколько вариантов. Можно вступить в Ассоциацию Торговых Площадок, можно индивидуально заключать Договора с УЦ, можно с объединениями УЦ.
11.	Техническая поддержка площадки на ежедневной основе, в т.ч. резервное копирование	ФогСофт	
12.	Техническая поддержка организаторов торгов, лиц, представивших заявки на участие в открытых торгах, участников торгов и прочая поддержка процесса торгов.	Заказчик	Прил. 2
13.	Разработка типовых Договоров	Заказчик	

3 Описание системы

3.1 Задачи, решаемые системой

На следующей схеме представлена информация об основных модулях и об основных ролях системы:



Система предназначена для решения следующих задач:

Аккредитация

- Приём заявок на регистрацию нового Заказчика, Участника торгов и Специализированной организации
- Обработка поступивших заявок администратором

Создание аукционов

- Создание извещения о проведении аукциона

- Поддержка многолотовых аукционов
- Поддержка ЭЦП
- Поддержка шага аукциона

Прием заявок на участие в открытых торгах

- Прием заявок на участие в открытых торгах
- Отзыв заявки на участие в открытых торгах
- Обеспечение конфиденциальности данных об участниках торгов, подавших заявки на участие в открытых торгах
- Допуск Участников к торгам

Проведение открытых торгов

- Автоматизация предусмотренных действий в случае возникновения технического сбоя в работе программно-аппаратного комплекса электронной площадки
- Размещение на электронной торговой площадке всех предложений о цене имущества (предприятия) и времени их поступления, а также времени до истечения срока подачи предложений
- Прием и контроль предложений о цене от участников торгов
- Автоматическое завершение открытых торгов
- Автоматическое определение победителя торгов либо признание торгов несостоявшимися
- Обеспечение конфиденциальности данных об участниках торгов

Подведение итогов торгов

- Автоматическое составление протокола о результатах проведения торгов
- Размещение протокола о проведении торгов на электронной торговой площадке
- Автоматизация процессов отправки и публикации документов, необходимых для процесса подведения итогов торгов

Документооборот на электронной торговой площадке

- Прием и размещение электронных документов от участников торгов, организаторов торгов, оператора торговой площадки
- Проверка ЭЦП участников торгов, организаторов торгов, оператора торговой площадки
- Обеспечение доступа к предусмотренной информации без взимания платы
- Архивное хранение документов и сведений

Защита информации

- Использование механизма авторизации
- В соответствии с законодательством РФ использование ЭЦП налагает на победителя торгов и заказчика обоюдные юридические обязательства по результатам торгов
- Пользователи, имеющие различные роли в системе, имеют доступ к четко определенным ресурсам и операциям

Ведение справочной информации

- Система поддерживает ведение реестра Заказчиков (организаторов торгов)
- Система поддерживает ведение реестра Участников Торгов
- Система ведёт единый каталог продукции, работ, услуг и прочей справочной информации, которая используется при создании лотов аукциона.

Взаимодействие с внешними системами

- Наличие открытых сервисов для приёма и отправки информации позволяет проинтегрировать площадку с внешними системами.

3.2 Структура системы

Система разделена на три части:

- Открытый раздел
- Рабочие разделы участников торгов
- Административный раздел

К открытому разделу имеют доступ все пользователи сети Интернет. Для доступа к рабочим разделам участников торгов необходимо пройти процедуру аккредитации на площадке. Административный раздел доступен только оператору торговой площадки.

3.2.1 Открытый раздел

Открытый раздел системы не требует прохождения процедуры авторизации и доступен любому пользователю сети Интернет. Пользователям доступна следующая информация и функционал:

- Информация об аукционах с возможностью поиска
- Новости торговой площадки
- Информация о регламенте работы торговой площадки
- Информация о технологических перерывах, сбоях в работе площадки
- Форма обратной связи
- Возможность начать процесс аккредитации в системе
- Статистическая информация об итогах торгов

3.2.2 Рабочие разделы участников торгов

Электронная торговая площадка функционирует в сети Интернет. Учитывая те задачи, для решения которых предназначена электронная торговая площадка, она обеспечена многоуровневой системой защиты информации от несанкционированного доступа.

Все пользователи системы разделены на группы, которые соответствуют стандартным ролям участников торгов. После введения идентификационных параметров система определяет, к какой роли относится пользователь. В зависимости от роли пользователь получает доступ к определенному функционалу закрытой части системы.

3.2.2.1 Организатор торгов

- Личный кабинет, редактирование персональных данных
- Возможность создавать новые аукционы
- Подтверждение и отклонение заявок на участие в торгах
- Делегирование части полномочий специализированной организации
- Просмотр «своих» аукционов
- Статистика по «своим» аукционам

3.2.2.2 Участник торгов

- Личный кабинет, редактирование персональных данных
- Оформление заявки на участие в торгах
- Участие в торгах

3.2.2.3 Специализированная организация

- Личный кабинет, редактирование персональных данных
- Создание новых аукционов от лица Заказчика
- Подтверждение и отклонение заявок на участие в торгах от лица Заказчика
- Приглашение Заказчиков к сотрудничеству
- Просмотр «своих» аукционов

3.2.2.4 Оператор торговой площадки

Оператор торговой площадки не имеет непосредственного отношения к процессу торгов. Его главная задача – обеспечение работоспособности площадки и размещение информации для пользователей.

- Аккредитация пользователей
- Публикация новостей
- Публикация сообщений о возобновлении доступа к площадке и причинам технических сбоев
- Ведение календаря с графиком работы площадки
- Объявление технологических перерывов

4 Основные преимущества системы ITender

- Проведение торгов через Интернет позволяет участникам торгов делать ставки, непосредственно не находясь в определённом месте проведения аукциона.
- Возможность определения регламента ЭТП.
- Удобное администрирование, размещение новостей, сообщений для пользователей.
- Система автоматически следит за соблюдением всех законодательных норм и требований.
- Система автоматически устанавливает итоги аукционов.
- Одновременное проведение неограниченного числа аукционов.
- Автоматическая генерация документов (протоколы, решения, договора и др.).
- Возможность проведения аукционов с использованием Электронной Цифровой Подписи (ЭЦП).
- Автоматическое восстановление системы после сбоев.
- Возможность установки минимальных и максимальных шагов аукциона.
- В системе есть 2 обучающих видеокурса для участников аукциона.

5 Проект внедрения

В начале проекта внедрения создаётся рабочая группа, состоящая из экспертов компании ФогСофт и специалистов предметной области заказчика. С каждой стороны должен быть назначен руководитель проекта внедрения и куратор, которые обладают достаточными полномочиями для принятия решений и войдут в наблюдательный совет.



Проект включает в себя работы по предпроектному обследованию (аудиту); доработке, установке и настройке решения; обучению; проведению опытной эксплуатации и перевода решения в промышленную эксплуатацию; завершению передачи управления системой заказчику и перехода в режим поддержки. Все данные работы проводятся поэтапно в согласованные сроки и с чётким пониманием заказчиком текущего состояния проекта.

На всех этапах внедрения осуществляется учёт и согласование пожеланий заказчика. Таким образом, наши заказчики получают (как минимум) то, что им необходимо и уверенность в том, что решение работает на 100%.

Продолжительность проекта внедрения обычно составляет 1-3 месяца.

Ниже представлены виды работ и мероприятия необходимые для внедрения ЭТП «под ключ»:

№ П/П	ВИД РАБОТ / МЕРОПРИЯТИЯ
1.	Внедрение системы ITender
	<i>Гарантийная поддержка в течение 6 месяцев</i>
	<i>Базовое изменение визуального дизайна системы ITender</i>
	<i>Передача неисключительного права на систему ITender</i>
	<i>Проведение предпроектного обследования (аудита)</i>
	<i>Разработка регламента работы системы ITender</i>
	<i>Установка системы ITender</i>
	<i>Настройка системы ITender</i>
	<i>Обучение 1 администратора системы и 2 пользователей системы</i>
	<i>Проведение опытной эксплуатации системы ITender</i>
	<i>Перевод системы ITender в режим промышленной эксплуатации</i>
2.	Разработка Технического задания по дополнительным техническим требованиям заказчика. Разработка и настройка системы ITender по дополнительным техническим требованиям заказчика (проведение торгов по распродаже имущества должников).
3.	Закупка оборудования (мин. конфигурация, 1 сервер Dell PowerEdge)
4.	Заключение договора размещения сервера с Интернет-провайдером и установка сервера в стойку провайдера (1й год)
5.	Закупка системного программного обеспечения (Microsoft SQL Server 2008 Express Edition; Microsoft Windows Server 2008 R2 Web Edition)
6.	Закупка программного обеспечения для работы с ЭЦП
7.	Установка и настройка системного программного обеспечения (Microsoft SQL Server 2008 Express Edition; Microsoft Windows Server 2008 R2 Web Edition)

Стоимость лицензии ЭТП включает гарантийную поддержку в течение 6 месяцев. Дальнейшая поддержка осуществляется из расчёта 20% стоимости проекта внедрения ЭТП в год.

Приведённая конфигурация достаточна для начального внедрения системы и при желании (или при появлении потребностей проведения более 50 аукционов в сутки) может быть расширена за счёт приобретения дополнительных серверов и перехода на старшие версии операционной системы и сервера базы данных.

Резервный канал обеспечивается Интернет-провайдером.

Резервное копирование обеспечивается Интернет-провайдером.

Поддержка ЭЦП предполагает установку сертификата удостоверяющего центра на сервер и самостоятельное получение участниками торгов клиентских сертификатов.

При необходимости варианты внедрения могут отличаться по аппаратному, программному обеспечению, хостингу и по процедуре поддержки ЭЦП.

Более подробно ознакомиться с системой электронных торгов iTender Вы можете на сайте <http://www.itender-online.ru>

6 О компании

Компания ФогСофт осуществляет деятельность в области информационных технологий и достигла серьезных успехов в сфере IT-решений для государственных структур и частных предприятий на российском рынке. Основным направлением деятельности компании является проектирование и разработка программных решений для управления бизнесом. Компания объединяет единомышленников и профессионалов, чьи знания и опыт способствуют успешной работе и удовлетворению всех требований Заказчика.

Наши решения для управления бизнесом помогают повышать продуктивность и точность организационных процессов и эффективность работы предприятий, расширять круг партнеров и клиентов. Специалисты компании тщательно подходят к процессу проектирования и разработки, обращая внимание на каждый аспект планирования бизнес-процессов и особенностей предприятия. Многопрофильность и уровень знаний сотрудников компании позволяют выполнять проекты любой сложности, а также оказывать высококвалифицированные услуги, от защиты локальных сетей, улучшения производительности приложений, до оптимизации Интернет-ресурсов под поисковые системы, создания решений для воспроизведения видео, электронных торговых площадок.

Компания использует эффективные инструменты, методологии и разработки, гарантирующие получение высококлассного продукта, соответствующего требованиям заказчика, и одновременно открывающего новые и прогрессивные пути развития бизнеса. Мы проектируем многофункциональные системы, максимально удобные и интуитивно понятные для пользователя, изучая бизнес-процессы изнутри. Гибкость и масштабируемость систем позволяет совершенствовать существующие и добавлять новые функции в зависимости от нужд заказчика, изменений потребностей рынка или новых направлений деятельности компании.

Компания проектирует и разрабатывает системы, полностью отражающие бизнес-процессы предприятия заказчика, добавляя доступность для пользователей и стремление к прогрессу.

ОФИС КОМПАНИИ «ФОГСОФТ»

Адрес: 150040 г. Ярославль, ул. Некрасова, 41,
бизнес-центр "Североход", офис 217,
ООО "ФогСофт".
Телефоны: +7 (4852) 582205, 587228

КОНТАКТНЫЙ E-MAIL

sales.itender@fogsoft.ru

WEB САЙТ

<http://www.itender-online.ru>

<http://www.4g-soft.com>